

Link do produktu: <https://www.sklep.ekonomik.biz.pl/kwalifikacja-han01-prowadzenie-sprzedazy-egzamin-zawodowy-p-191.html>



Kwalifikacja HAN.01. Prowadzenie sprzedaży. Egzamin zawodowy

Cena

39,90 zł

Opis produktu

Autorka: **Monika Wolak**

O książce:

Książka **Kwalifikacja HAN.01. Prowadzenie sprzedaży. Egzamin zawodowy** stanowi cenną pomoc w przygotowaniach do egzaminu zawodowego z kwalifikacji HAN.01. Jest przeznaczona dla:

- uczniów branżowych szkół I stopnia (zawód: sprzedawca);
- uczniów techników (zawody: technik handlowiec i technik księgarstwa);
- słuchaczy zawodowych kursów kwalifikacyjnych z kwalifikacji HAN.01;
- osób przygotowujących się samodzielnie do egzaminu z kwalifikacji HAN.01.

Książka ma 242 strony i składa się z czterech części:

- część I stanowi **reperytorium**, czyli powtórzenie najważniejszych zagadnień potrzebnych do przygotowania się do egzaminu zawodowego z kwalifikacji HAN.01 – obejmuje ona polsko-angielski słownik najważniejszych pojęć związanych z tą kwalifikacją oraz rozdziały poświęcone: bezpieczeństwu i higienie pracy, podstawom handlu, organizacji sprzedaży, sprzedaży towarów i kompetencjom personalnym i społecznym.
- część II zawiera **10 testów**, każdy po **40 zadań** jednokrotnego wyboru – zgodnie z wytycznymi OKE każdy test zawiera m.in.: 1 zadanie z języka obcego zawodowego, 1 zadanie z BHP i 1 zadanie z kompetencji personalnych i społecznych ;
- część III obejmuje **10 zadań praktycznych**;
- część IV zawiera **4 arkusze egzaminacyjne**, z których każdy składa się z zadania praktycznego oraz testu.

Książka zawiera łącznie **560 zadań testowych i 14 zadań praktycznych**, które obejmują zagadnienia, jakie mogą wystąpić na egzaminie zawodowym potwierdzającym kwalifikację HAN.01.

Odpowiedzi do testów, zadań praktycznych i arkuszy egzaminacyjnych zostały wydane w odrębnej książce [Kwalifikacja HAN.01. Prowadzenie sprzedaży. Egzamin zawodowy – Odpowiedzi](#).

[Spis treści](#)
[Fragment](#)

ISBN 978-83-7735-138-3

Wydanie I (2022 r.)

O autorce:

Monika Wolak – absolwentka Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach – Wydział Finansów i Ubezpieczeń (kierunek: bankowość i finanse międzynarodowe) oraz Wydział Zarządzania (kierunek: zarządzanie zasobami ludzkimi). Nauczyciel przedmiotów zawodowych w zawodach technik handlowiec, technik ekonomista i technik rachunkowości. Jest czynnym egzaminatorem OKE w zakresie egzaminu zawodowego dla technika handlowca oraz technika ekonomisty.

Spis treści

I. Repetytorium

Rozdział 1. Bezpieczeństwo i higiena pracy

Rozdział 2. Podstawy handlu

Rozdział 3. Organizacja sprzedaży

Rozdział 4. Sprzedaż towarów

Rozdział 5. Język obcy zawodowy
Rozdział 6. Kompetencje personalne i społeczne

II. Testy

Test 1
Test 2
Test 3
Test 4
Test 5
Test 6
Test 7
Test 8
Test 9
Test 10

III. Zadania praktyczne

Zadanie 1
Zadanie 2
Zadanie 3
Zadanie 4
Zadanie 5
Zadanie 6
Zadanie 7
Zadanie 8
Zadanie 9
Zadanie 10

IV. Arkusze egzaminacyjne

Arkusz egzaminacyjny 1
Część praktyczna
Część pisemna
Karta odpowiedzi
Arkusz egzaminacyjny 2
Część praktyczna
Część pisemna
Karta odpowiedzi
Arkusz egzaminacyjny 3
Część praktyczna
Część pisemna
Karta odpowiedzi
Arkusz egzaminacyjny 4
Część praktyczna
Część pisemna
Karta odpowiedzi